



## Représentant des ventes

**Lieu de travail : Succursale de Sept-Îles (Québec)**

**Poste permanent – Temps plein**

**Distributions JRV** c'est plus de 75 ans d'évolution dans la **distribution de produits et services industriels**. Nous détenons des succursales au Québec et Labrador. Nos objectifs : Poursuivre la croissance et l'évolution de l'entreprise avec des équipes dynamiques, engagées et innovantes qui ont à cœur la satisfaction de nos clients et qui s'identifient bien à **nos valeurs : Communication – Attitude Positive – Focus Client – Collaboration - Constante Évolution**.

Les objectifs des équipes de ventes chez JRV sont de comprendre les différents besoins des clients et de proposer des solutions adaptées.

La personne que nous cherchons pour combler le poste de Représentant des ventes connaît le marché, repère les opportunités et trace la voie. Tout comme JRV, elle est créative, audacieuse, elle aime repousser ses limites et collaborer avec les autres.

Vous ferez partie intégrante d'une équipe dynamique, travaillant en tandem avec les ventes internes pour garantir une expérience client fluide et mémorable.

En plus d'un salaire compétitif et d'avantages sociaux attrayants, vous aurez l'opportunité de tracer votre propre trajectoire de croissance professionnelle au sein d'une culture d'entreprise inclusive et stimulante.

### **Les exigences pour le poste sont :**

- Organisation du travail ;
- Capacité d'adaptation et d'écoute ;
- Excellente communication ;
- Maîtrise de la langue française (et anglaise un atout).

### **La rémunération et avantages sociaux offerts :**

- Salaire de base : Entre 52 000 \$ et 65 000 \$ ;
- Rémunération variable basée sur des indicateurs clés de performance ;
- Assurances collectives et REER collectif, PAE ;
- Et plus.

### **Ce défi vous intéresse ?**

Veuillez faire parvenir votre curriculum vitae par courriel à [hr@jrv.com](mailto:hr@jrv.com)